

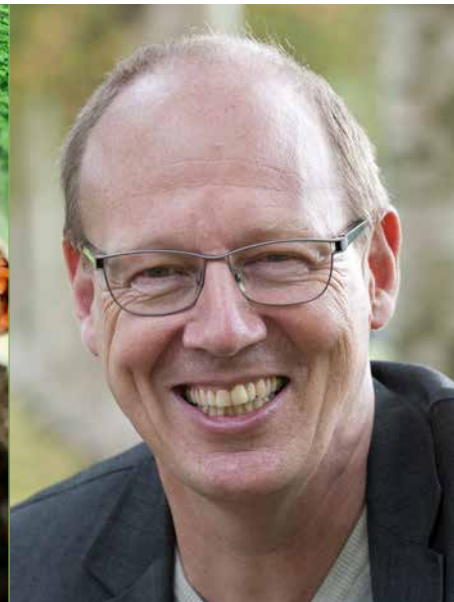


# START GEEN HOVENIERSBEDRIJF! (HOVENIER ZIJN SCHAADT UW GEZONDHEID!)

DE TITEL VAN DEZE COLUMN HEEFT EEN VERGELIJKBAAR  
EFFECT ALS DE WAARSCHUWING OP EEN PAKJE

SIGARETTEN. OOK AL LIJDT DE HOVENIERSBRANCHE  
COLLECTIEF AAN FINANCIËLE HERNIA, DE GEPLANDE  
START VAN DAT NIEUWE HOVENIERSBEDRIJF WORDT  
SOWIESO DOORGEZET. Misschien wel juist vanwege  
die collectieve hernia. Toch treft u deze column – met  
waarschuwing! – in Hoveniersvak, het nieuwe seizoensmagazine  
voor de hovenier. Directe aanleiding voor de titel ‘Start geen  
hoveniersbedrijf!’ is de ervaring dat veel, lees bijna alle,  
fijnschalige hoveniersbedrijven met personeel in loondienst, nog  
jaren werk moeten verzetten om te herstellen van de recente  
economische – schuine streep – vertrouwenscrisis. Dat komt  
omdat bijna ieder bedrijf met personeel gedurende de crisis  
te veel leegloopuren (arbeidsuren die geen of veel te weinig  
opbrengst opleveren) meegemaakt heeft en meer medewerkers  
in dienst hield dan voor de betaalde opdrachten noodzakelijk  
was. **Vakkundige medewerkers zijn immers waardevol, als  
ambachtelijk dienstverlener kunt u (bijna) niet zonder.**

Fijnschalige hoveniersbedrijven met medewerkers in vaste  
dienst vormen met elkaar de spreekwoordelijke ruggengraat van  
de groensector. Belangrijkste graadmeter voor een financiële  
hernia is de cashflow. Dat is het geld wat op een bankrekening  
staat waarmee het hoveniersbedrijf alle betalingsverplichtingen  
kan voldoen. Is het bedrijf in staat om continu binnen veertien  
kalenderdagen aan alle betalingsverplichtingen te voldoen, dan  
is er geen sprake van een financiële hernia. Zakelijk is het bedrijf  
gezond, top! Heeft een hoveniersbedrijf dertig kalenderdagen  
nodig om al zijn crediteuren te kunnen betalen, dan is er al gauw  
kans op een financiële hernia. **Een periode van onwerkbaar  
weer heeft direct invloed op de cashflow.** Grote betalingen  
kunnen dan financiële rugpijn veroorzaken. Herstellen van een  
financiële hernia gaat niet vanzelf. De hernia-hovenier wacht een  
stevige kuur. Tegen ‘beter weten’ in is er slechts één afdoende  
remedie die echt helpt. **Breng structureel de juiste waarde  
van je hoveniers (volledig) in rekening bij jouw klanten.** Als  
heelmeeester met veertig ‘groene’ dienstjaren weet ik zeker dat  
de financiële waarde anno 2018 voor iedere bekwaam opgeleide  
hovenier ruim boven de € 55 per uur (exclusief btw) uitstijgt.  
Wie ondanks deze waarschuwing toch start: **breng je  
eigenwaarde in rekening én geniet van dit mooie  
Hoveniersvak!**



! **BELANGRIJKSTE GRAADMETER  
VOOR EEN FINANCIËLE  
HERNIA IS DE CASHFLOW.  
DAT IS HET GELD WAT  
OP EEN BANKREKENING  
STAAT WAARMEE HET  
HOVENIERSBEDRIJF ALLE  
BETALINGSVERPLICHTINGEN  
KAN VOLDOEN**